



# 【東久邇宮文化褒賞受賞記念・講演会】

2012年12月6日 @ 学士会館

## 「今これからの時代の生き抜き方」



## ベンチャー・スピリットで 人生を切り拓く7つのポイント



株式会社 ティーシーコンサルティング

代表取締役社長 富田賢

[tomita@tcconsulting.co.jp](mailto:tomita@tcconsulting.co.jp)



# 東久邇宮文化褒賞を受賞させていただきました！

## 東久邇宮文化褒賞って何？

三大宮様賞のひとつであり、  
高松宮賞・・・スポーツで優秀だった方を顕彰  
秩父宮賞・・・医療に貢献した方を顕彰  
東久邇宮賞・・・文化や善事に尽くされた方を顕彰

という賞で

- 1、文化的活動(芸術、美術、音楽等)に従事し、その**振興**に携わっていること
- 2、文化的活動における**社会的評価**を受けていること
- 3、世界の平和、文化的交流の為に、国際的活動に従事し、  
その**振興**に携わっていること
- 4、人格的にも優れ、**将来への展望**を持ち、**努力を怠らない者**

に与えられる民間最高の褒賞のこと。



中小ベンチャーの振興も、社会にとって重要な“文化”の一つ



**東久邇宮盛厚王殿下**は、昭和天皇の女婿で天皇に最も近い皇族で、お父様(東久邇宮稔彦王殿下)が総理大臣として戦後処理をされたことでも有名な宮様。



**今までに東久邇宮賞を受賞された方は...**

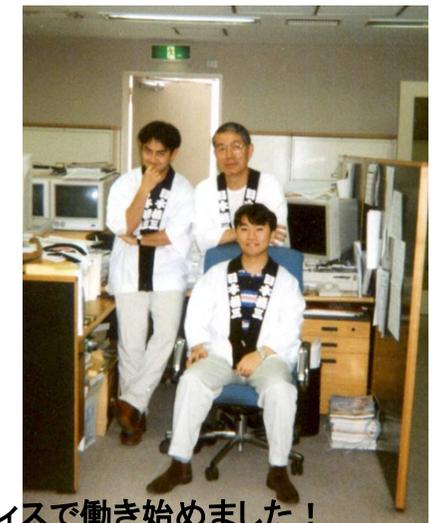
トヨタ自動車豊田喜一郎社長、関東自動車・林田社長、大和精工・松井社長、マブチモーター・馬淵健一社長、アンテナの発明者・八木秀次博士、ロケットの研究者・糸川英夫氏、日本チューインガム発明者田中正一社長、柳屋金五楼氏、江戸屋猫八氏、作家の遠藤周作氏、元総理大臣三木武夫氏、竹下登氏、中曽根康弘氏、青島幸男氏・・・等々。



# 慶應義塾大学の4年生の5月に、**NY**に就職活動に行き、ウォール・ストリートの銀行に入りました！



ブラウン・ブラザーズ・ハリマン・アンド・カンパニー (BBH) が、ビジネス人生の原点！





京都で、独立系ベンチャーキャピタルを男3人で立ち上げ、2年半で、ナスダック・ジャパンに、上場(IPO)を達成しました！投資先も、何社も、上場しました！



日本で最初の投資事業  
有限責任組合設立、民間VCとして初めて中小機構(国)から出資、自治体版として地方初の石川県のベンチャーファンド設立、日本発の会社型投信の形のベンチャーファンド設立など、  
**日本初をいくつも達成しました！**

男3人、  
女性社員1名、学生アルバイト1名から、スタートして、自分たちの会社も、上場達成へ！





京都大学大学院経済学研究科を修了し、即、そのまま、  
大阪市立大学大学院の専任講師になりました！



京都大学・吉田和男教授、大学  
院での同期の財務省から派遣  
の小黒一正さんと！

★アカデミックなバック  
グラウンドを身に付けま  
した！

29歳ながら、平均年齢41歳の社会人向けに、  
「ベンチャーファイナンス論」や**日本初となる**  
「ベンチャーキャピタル論」を担当！  
週1回のワークショップ運営では、IPOを達成し  
た社長さん数十名に来ていただきました！

上海交通大学の経営大学院にも、教えに行きました！  
(米国・ペンシルバニア大学にも、2回！)



# ペンシルバニア大学ウォートン・スクール Dr. Andrew Metric、Dr. Ayako Ysuda



ペンシ  
ルバニ  
ア大学  
UCSC  
カレンさ  
ん

バブソン大学  
ビジネス・スクー  
ルDean  
マーク・ライス博士





# 大阪市立大学大学院・専任講師時代 (創造都市研究科・アントレプレナーシップ研究分野)

IPOした社長さんを招聘しての  
ワークショップの様子！





住友信託銀行(当時)にて、専門職として、  
バイアウト・ファンド、ベンチャーファンド、  
不動産の私募ファンド、証券化商品などへの  
年金運用での投資を統括！(日本で、最大のオルタナティブ投資の  
“ゲートキーパー”として、1兆円ファンドなどに投資！)  
を経て、

◆ 旧住友信託銀行

2008年5月～、事業承継で引き継いだ  
(株)ティーコネクション・ホールディングスの  
社長として、コンサルティング事業を立ち上げ、



約4年で、120社以上のコンサルティングを実施！

- 中小ベンチャーだけでなく、上場企業も！
- 資金調達・M&Aだけでなく、  
ビジネス・マッチングを！
- セミナー、交流会を継続して、開催！





## 今年5月に、『これから10年活躍するための 新規開拓営業の教科書』を出版しました！



★本日、販売ブース、あります！

これまで、大学のテキストとなるような『ベンチャーキャピタル・サイクル』、『挑戦 起業家育成への道』、『ベンチャー・ハンドブック』などは、出版してきましたが、初めて、営業の本を出しました！ 総合法令出版から1300円。

アマゾン・営業本カテゴリーで、第3位を獲得！

コンサルティング会社を立ち上げる間の奮闘記！

- 人と会うことがビジネスの基本！
- 交流会の徹底活用術！
- シュートを決める法人営業メソッド
- “強み”のを見つけ方(会社編、個人編)
- 自己アピールの仕方
- 営業を楽しく工夫して継続する方法





日本経済を活性化するために、

**「真面目に  
一生懸命頑張っている  
社長さんを応援する！」**

これを、モットーに、ずっと  
やってきた！

そんな、私が、これまでの自分の経験、  
多くの成功している社長さんを見てきて、  
今これからの時代の  
「人生の切り拓き方」のポイントをお話しします！





ここからのメインの部分は、申し訳ありませんが、  
掲載は割愛させていただきます。

今後の富田賢の講演会やセミナーに、是非、  
ご参加下さい！