

富田賢の 新規事業のための 情報 STATION

2016年
2月号

巻頭特集



国際学会にて、アライアンスの 数理モデルで、アワード受賞!!

ハワイ・ホノルルで開催された国際学会 2016 Global Conference on Business & Finance (GCBF)にて、1月5日に学会発表を行い、際だった優秀な研究に与えられるアワード (Outstanding Research Award) を受賞いたしました! 思いがけない受賞で、非常に喜んでおります。

このアワード受賞により、論文は、国際ジャーナル(学会誌)International Journal of Management and Marketing Research(IJMMR)にも掲載がアクセプトされました。

発表した論文は、A New Mathematical Model of Mutually Complementary for Corporate Alliances : Selection of Optimal Partners Using 8 Characteristics で、アライアンス成立のメカニズムを表現する数理モデルを構築し、オープンソースのプログラミング言語 (Python) にて実装し、私の152社の企業データで、実際に実証したものです。

各企業を、営業力、技術力、アイデア力、人材力、生産力、資金力、信用力、機動性の8つの特徴で、5段階で評点付けを行い、それらをもとに、数理モデルとして構築しています。

ハワイでの学会発表の内容は、日本経営会計学会・学会誌に採択・掲載された『アライアンスの相互補完数理モデルの構築と実証分析』を発展させたもので、構築したモデルによる「相互補完強度係数」により、複数のアライアンス候補から、最適なアライアンス先を選択できるというものです。

このたびのハワイでの学会では、慶應義塾大学・環境情報学部教授の武藤佳恭先生も、別の学会で、ホノルル滞在中だったため、私の発表を聞きに来てくださりました。

帰国後、1月16日、慶應・湘南藤沢キャンパスにて、博士号のフォーマル発表もございましたが、無事、合格をいたしました(ただし、まだ半年くらい、公聴会や最終試験、最終投票などの審査が続きます。)

今後とも、アライアンスの数理モデルの研究を続け、慶應義塾大学での博士号の取得、そして、研究成果も踏まえたハイクオリティなコンサルティング・サービスの提供に努めて参ります。

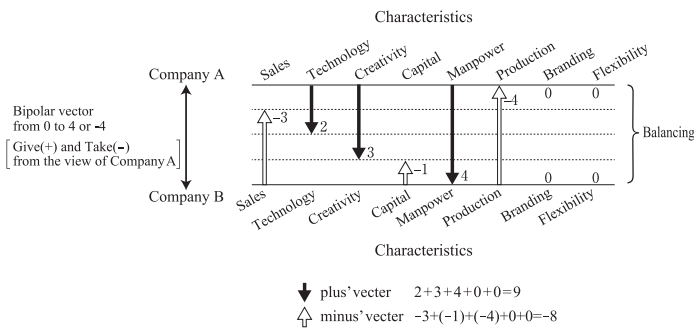
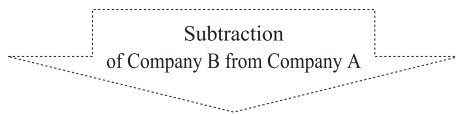
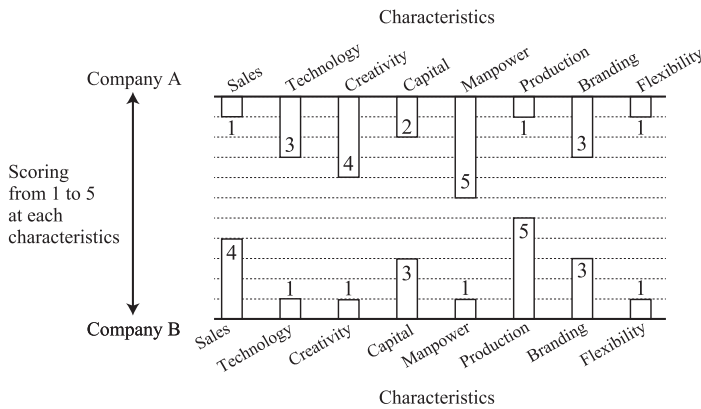


次ページへ続く

国際学会
2016 Global Conference on Business & Finance (GCBF) 発表・受賞時の様子

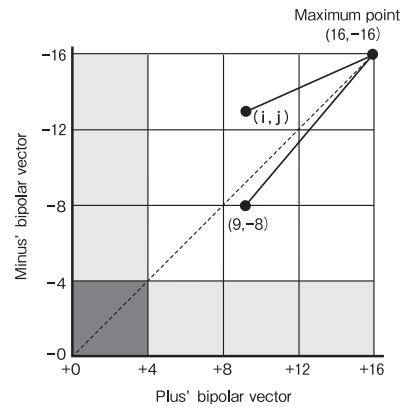


■企業の強みと弱みを1次元行列と2極のベクトルで数学的に表現



■2極の相互補完モデル

～最大の強度の点からの距離で強度を数学的に表現～



■相互補完強度係数の算出式

$$ASC = 1 - \frac{\sqrt{\left(\frac{(s(\max) - s(\min)) \times \text{len}(c)}{2} - \sum \text{plus}\right)^2 + \left(\frac{-(s(\max) - s(\min)) \times \text{len}(c)}{2} - \sum \text{minus}\right)^2}}{\sqrt{\frac{(s(\max) - s(\min)) \times \text{len}(c)}{2} \times 2}}$$

s(max)は評点付けの最大値、s(min)は評点付けの最小値、
len(c)は特徴数(項目数)、
Σ plusは正の整数の総和、Σ minusは負の整数の総和



発表内容と論文は、当社Webサイトの「TCからのお知らせ」に掲載。「とみたさとし」で検索! 🔍

【投稿した論文】

http://www.tcconsulting.co.jp/wp-content/uploads/Tomita_Takefuji_A-New-Mathematical-Model-of-Mutually-Complementary-for-Corporate-Alliances_Revised20160102.pdf

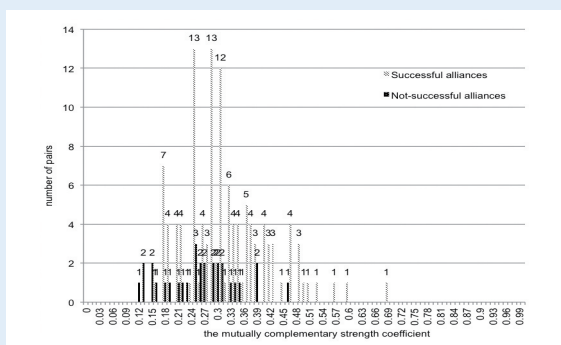
【1月5日の発表の際のプレゼン資料】

http://www.tcconsulting.co.jp/wp-content/uploads/20160105_Hawaii_Tomita_Takefuji_Mathematical-Model-for-Corporate-Alliances_Final.pdf

【『経営会計研究』掲載査読論文】

「アライアンスの相互補完数理モデルの構築と実証分析:152社のコンサルティング先企業データを用いて」
http://www.tcconsulting.co.jp/wp-content/uploads/Mathematical-Complementarity-Modeling_Tomita_Takefuji_2015.pdf

■ Pythonで計算した係数のグラフ



※アライアンス成立121件不成立30件の相互補完強度係数を算出。その分布を示すグラフ。



セミナー開催情報 ▶▶

昨年は、年間70回以上、外部で講演をさせていただきましたが、今年も、順次、講演をさせていただきます。

●2016年2月15日(月) 14:00~17:00 外部講演 受付中!

IoT時代の
新規事業立ち上げ戦略

～ユーザー目線とアライアンス活用で
収益に結び付けよう!～

主催:新社会システム総合研究所 参加費:3万円

Web <http://www.tcconsulting.co.jp/archives/7223>

●2016年2月18日(木) 13:30~16:30 外部講演 受付中!

3時間で学ぶ
IoT時代の新規事業立ち上げ戦略

～アライアンス活用で
収益に結び付けよう!～

主催:日刊工業新聞社 参加費:3万円

Web <http://www.tcconsulting.co.jp/archives/7183>

●2016年2月24日(水) 16:00~19:00 外部講演 受付中!

IoTにおける
オープン・イノベーションの
戦略的必然性

～外部リソースの探索と知の集積～

主催:インターナップジャパン 参加費:無料

Web <http://www.tcconsulting.co.jp/archives/7300>

●2016年3月10日(木) 13:30~16:30 外部講演 受付中!

IoT (Internet of Things)
時代の新規事業立ち上げ戦略

～アライアンス活用で
収益に結び付けよう!～

主催:セミナーインフォ 参加費:3万円

Web <http://www.tcconsulting.co.jp/archives/7287>

▶▶ セミナー開催報告

●2016年1月21日(木) 14:00~17:00

新規事業部門のビジネスリーダーが身につけるべき最強スキル

～アイデア発想から、戦略立案、アライアンス、事業計画書作成まで徹底解説!～

主催：新社会システム総合研究所

Web <http://www.tcconsulting.co.jp/archives/7291>

昨年から講演させていただいている新社会システム総研さんにて、11回目となる講演を行いました。大手企業の新規事業部門の方を中心に、20名弱の方々にお集まりいただきました。

今回は、スライドを少し少なめにし、文字数も減らしたことで、最後に、十分、質疑応答の時間を取ることができました。

今後も、このような運営を心がけたいと思っております。



参加者の声

- 新規事業をやっている、うまくいかないことが明確に言及されていて、納得のいくものでした。
- 撤退条件の事前明確化が必要というのは納得しました。
- 語り口が明快で聞き易いです。
- 共感できることが多かった。
- 大変わかりやすかったです。ありがとうございます。やらなければならない課題が山積みであることを認識いたしました。
- テンポが良く、聞き易いです。
- IoTのアイデア、ありがとうございます。
- 新規事業について、ポイントを学ぶことができました。業界によって違うところもございしますが、当法人で活用できるものを利用したいと思います。
- 外部の視点の重要性を指摘されたことに勇気づけられました。(前々からそのように感じていたのです。)

Working Space

Constant Improvement Trumps All! (継続的な日々の改良は、すべてに勝る!)

皆さん、左記の数字の意味、わかりますでしょうか?

これは、 $1+0.01$ の1.01と、 $1-0.01$ を、1年は365日ありますので、365乗したものです。結果は、37.8と、0.03です。

ほんの1%(0.01)の差が、1年経つと、これだけの差になります。

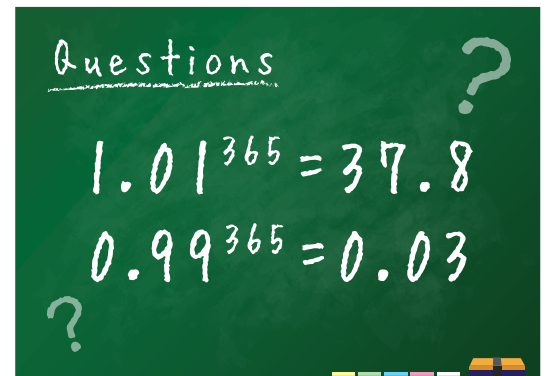
その差は、なんと1260倍です。2年であれば、その倍、10年であれば、その10倍の差となっていきます。

社員数がいらっしゃる会社であれば、一人一人での差が、足し合わされた総和が、全体として差となってきます。

「Constant Improvement Trumps All!」は、「継続的な日々の改良は、すべてに勝る!」と訳せます。

日々のちょっとしたリーチを伸ばす努力、ほんの1%の工夫・試行錯誤をするかどうか、1年間では、大きな差となってきます。

このことを心に留めて、日々の改良に取り組んでいきたいものです。



この国の新しい産業を創る。

—— アライアンスによる新規事業立ち上げ戦略 ——

約7年で160社以上の豊富なコンサルティング実績



株式会社ティシーコンサルティング

〒107-0062 東京都港区南青山2-11-13 南青山ビル7階
TEL:03-6455-5255 FAX:03-3470-8538

とみたさとし

検索