

2012年5月24日 出版記念講演&パーティーご参加アンケート

富田賢の講演を聞いたご感想をお聞かせ下さい。

- ・熱意がある講演でいらっしゃったと思いました。
- ・新規開拓のノウハウについて参考になりました。
- ・期待していた以上に良かった
- ・著書をゆっくり読ませて頂きます。
- ・本を読むことがさらに楽しみになりました
- ・いつものエネルギッシュな富田さんのお話勉強させて頂きました。
- ・時間が足りない、速くて解りづらかった。ひとまず本を読ませて頂きます。
- ・名刺の次にすぐ契約書や大義名分を持たせる、ということが目からウロコだった。
- ・初めてこのような講演会に参加させて頂きとても貴重なお話を聞くことができました。
- ・相手の様子や機嫌を伺うばかりでなく、KYになって積極的な自分になれるようにしたいです。
- ・営業にとって大切な自己啓発が出来ました。
- ・非常にモチベーションが上がりました。
- ・営業職に移動してから半年未満ということもあり、どういうふうに考えて動いていけば良いのかの行動指針にしたいと思いました。色々と考えすぎてヘジテイトしている状態なんだろうなと感じます。
- ・hesitate しないというのは難しいことではないのに実践している方は本当に限られてると思います。私は今年から社会人となって一步を踏み出したばかりなのですが、ためらうこともなく公私共に積極的に過ごそうと思いました。
- ・自分をコントロールする。躊躇するな。じっくり本を読んで自分を取り入れたいです。
- ・営業に必要なことを再確認できた講演でした。
- ・法人営業を普段、行っている中で人を惹きつける話しかたをしたいと思っていますが、私も富田様のお話を聞いていると思わず引き込まれそうになりました。
- ・こういった講演を初めて参加しました。大変刺激のある講演でした。
- ・法人営業を始めて3年ほど経ちましたが、いまだに上手く営業ができない、提案を聞いてもらえないことが多くあるのでテクニックを教えて頂けて大変勉強になりました。本もじっくり読ませて頂きたいと思います。
- ・躊躇せずに営業をして行く事の大切さがわかりました。
- ・ビジネスに対する見方を変える事ができ、また以前新規開拓を行っていた時の気持ちを取り戻せました。
- ・今日はありがとうございました。
- ・早いピッチでしたのでもう少しゆっくり聞いてみたいなと思いました。自分が感じていないことを明確にして下さっているのので頂いた本も楽しく読ませて頂きます。

- ・月並みな言葉ですがとても素晴らしかったです。内容もさることながらお話のされ方もとても力強く元気を頂きました。
- ・人に会うことがビジネスの基本というメッセージがとても印象深いものでした。
- ・本を早く読んでみたくなった。
- ・初めて講演を聞かせて頂きましたが、とても話が勉強になり引き込まれました。
- ・これまでの富田社長の営業ノウハウを直接伺う機会がなかったのでこれまで以上に社長のすばらしさを実感いたしました。常に新規営業をしておりますので社長の本を熟読して営業スタイルをみつめ直したいと思います。
- ・自分の実体験に合致すること多あり。その再確認に加えて未経験の内容と結びつき有益だった。
- ・交流会の活用した方法論がとても興味深かったです。
参加の仕方を見直せば・・・と思いました。
- ・正直本を読んでみたくなる感じです。より、本を読んでみたくなる印象を受けました。
- ・遅れての参加で残念ながらお聞き出来ませんでした。
- ・とてもためになり参考にしたいと思います。
- ・行動することの大切さ、人と会うことを繰り返し営業に繋げるノウハウを学びました。
- ・ヘジタイトしない！参考になりました。
- ・営業で躊躇してはいけない。ということが良く解った。
- ・本の内容をじっくり読んでみたい。
- ・まさに今、新規開拓をしている所なので書籍を読み込ませて頂きます。
- ・リズムカルに自信が伝わって来た。
- ・テンポが良く非常に拝見できた。今日中に本を読みたくなった。
- ・多く実践出来そうな話がありました。本を読むのが楽しみです。
- ・楽しく気付きを頂きました。
- ・新規営業にあたり参考になりました。
- ・本を拝読してより役立たせたいです。
- ・パワーを感じました。
- ・非常に熱くタメになる内容。
- ・聞いていて気持ちが良いです。
- ・楽しかったです。
- ・途中からだだったので残念でした。楽しかったです。
- ・いつも通りの熱い話ありがとうございました。
- ・参考になりました。
- ・Thank you！学ぶことが沢山ありました。
- ・もっとよく聞きたいのでまた伺います。
- ・参考になりました。

- ・すみません。遅れて参加したため聞けませんでした。
- ・時間が少なく仕方がないが、もう少し聞きたかった。
- ・大変刺激を受けました。
- ・楽しかったです。
- ・遅れてしまったので、最後まで聞けなかったのですがとても惹きこまれました。
- ・じっくり読ませて頂きます。
- ・30分という難しい時間ですが、解りやすくしっかり読みたいと感じました。
- ・交流会中に仕分けるといってとても大事だと思います。控え目な方ですのでもっと自分をアピールしたいと思います。すぐに出来るものもありますのですぐ実践に移します。
- ・躊躇しません！！

パネルディスカッション聞いたご感想をお聞かせ下さい。

- ・それぞれの分野でご活躍された方々のご意見なので感心致しました。
- ・もう少し時間があれば良かったと思います。
- ・時間が足りずもう少しお話を聞きたかったです。
- ・なかなか得ることのない貴重な機会で大変良かったです。
- ・泉さんの話、個人のバリュー、マーケットバリューの例えが良かった。
- ・特に泉さんのお話に感銘を受けました。また皆様の最後の一言がどれも大切であると感じ有意義でした。
- ・経験されたことを営業という場面に合わせて話されていたのでわかりやすく、今後の参考になりました。
- ・色々な業種の方のお話が聞けたので大変参考になりました。もっと聞いてみたいと思いました。
- ・様々な違う業界でトップに立っている皆さんが実は同様の根っこを持って今までを行動していたのだと感じました。
- ・色々な方の色々なお話を聞いて良かったです。
- ・成功された方のお話を聞いて良かったです。
- ・様々な分野でご活躍されている方々のお話は非常に参考になりました。
- ・ハッと気づかされる事も多く、楽しく聞かせて頂きました。
- ・色々な業界のトップの方々のお話を伺うことができ、自分の世界がいかに狭いかを感じました。
- ・色々な方の話が聞いて良かったです。
- ・皆様強い意志を持っていらっしゃると感じました。
- ・弊社社員にとってためになる話でした。ありがとうございました。
- ・立場の違う皆さんのお話が聞いて面白かったです。
- ・皆様とても素晴らしかったです、特に泉さんのお話は大変興味深くお聞きしておりました。
- ・それぞれの方のご体験と方法論を聞くことができ、これからどんなことをしていけば良いのかの参考になりました。
- ・とてもわかりやすく話をされていて参考になった。
- ・それぞれの方がとても興味を引かれるお話をされていたので本なり、講演なり探して見ようかと思えます。
- ・皆様すばらしい経歴の方々に大変勉強になったと共に、そういった営業マンになりたいと感じました。
- ・夫々の個性が良く出ており、複合的な理解に益。
- ・各パネラーの方々のお話大変参考になりました。
- ・曖昧な表現は使わないようにと・・・

- ・他でパネルディスカッションを経験していないので比較できませんでしたが、何かテーマがあった方が自分の考え方との比較も出来て良かったかなと思います。
- ・営業は常に悩み続けている課題だったのでとても参考になりました。
- ・皆さんの経験を参考にしたいと思います。
- ・本日はありがとうございました。
- ・とても参考になりました。
- ・非常に勉強になりました。
- ・一つ参考になる言葉があった。
- ・気づきをいくつか頂きました。もう少しお聞きしたかったです。
- ・非常に興味深かった。
- ・泉さんの Personal value と Market value のお話は非常に納得できた。
- ・ちょっと場が固かったですね。
- ・良い言葉頂きました。活用します。
- ・とっても興味深く拝聴しました。
- ・「底的に何かに取り組む」という点が皆さんに共通していると思いました。
- ・3人共個性的で参考になった。
- ・成功をヘジテイトしない！お金をとることをヘジテイトしない！
- ・メンタルな活が重要だというのは共通でした。
- ・楽しかったです。
- ・泉さんの話、もっと聞きたいと思いました。
- ・すぐに実践で使います。
- ・非常に役に立ちました。
- ・これも、もう少し時間欲しかったですね。
- ・参考になりました。
- ・とても参考になりました。
- ・感動しました。
- ・ポイントでお話を頂けて良かったです、もう少しお聞きしたかったです。
- ・もう少し聞きたかった。
- ・違う角度から富田さんを知る事ができて充実した内容だったと思いました。
- ・人々の嗜好には流れがあるので、その時の流れをつかまなければならない。
- ・その通りですね。基本的な機能はそんなに差はないので、どこで差別化するか見誤っては上手く行きませんね。
- ・躊躇しません！

富田賢へのメッセージを自由にお書き下さい。

- ・楽しみにしています。
- ・今後とも宜しくお願い致します。
- ・今後共よろしくお願い致します。
- ・おめでとうございます！2冊目を期待しております。
- ・本、楽しみに読ませて頂きます。
- ・ご出版おめでとうございます。
- ・この度はご開催下さいまして誠に有難うございました。
- ・本日は貴重なお話を聞かせて頂きありがとうございました。
- ・オーラを感じました。勢いを感じました。
- ・熱い想いを頂けました。ありがとうございます。
- ・ありがとうございました。真似が出来るように頑張りたいと思いました。
- ・新人の身ですが非常に刺激的でした。普段の過激な公演もお聴きしたいです。
- ・私も前向きに頑張ります。
- ・「ヘジタイト」心に残りました。
- ・頂きました本を参考に今後の活動を良いものにしたいです。ありがとうございました。
- ・勉強させて頂きます。
- ・これからたくさんの営業のテクニックや技術を身に付けたいと思います。ありがとうございました。
- ・今後共勉強させて頂ければ幸いです。
- ・500部売ってきます！！
- ・私とほとんど年が変わらない事に驚きました。と同時に頑張る勇気が出ました。
- ・ご出版おめでとうございます。ご縁を頂いてから月日がまだ浅いにもかかわらず勝手に深いご縁を感じております。今後共よろしくお願い致します。
- ・とても楽しい会でした。
- ・学生である私に、貴重な機会を頂きましてありがとうございました。
- ・いつもがんばっていらっやって凄いですね。
- ・この度はご出版おめでとうございます。本を楽しみにしておりました。しっかり勉強させて頂きます。
- ・本日はお声かけて頂き、誠にありがとうございました。
- ・実行力と強いメッセージ性に共感しますが、背景の知力にも好感します。
- ・この度はご出版おめでとうございます。
- ・今後のご活躍、益々発展されるよう心よりお祈りしております。
- ・今後ともよろしく願いいたします！
- ・ご出版おめでとうございます
- ・本をじっくり読んで、営業に活かしたいと思います。

- ・本日はありがとうございました。
- ・ありがとうございました。
- ・交流会の宣伝になりました（笑）。
ありがとうございます。
- ・出版おめでとうございます。
- ・おめでとうございます。ますますのご成幸を祈念致します。
- ・又、情報交換させて下さい。
- ・これからも宜しく願います。
- ・交流会大事だと思います。
- ・今後共よろしく願います。
- ・私も営業会計士です！これからこの本で営業を楽しみます！
- ・一度しかご挨拶させて頂いておりませんが伺えて楽しかったです。
- ・おめでとうございます。
- ・引き続き宜しく願います。
- ・今後共よろしく願います。
- ・出版おめでとうございます。お互いに頑張りましょう。
- ・出版おめでとうございます。本を読むのが楽しみです。
- ・これからも多分野のコラボレーションを実現させて下さい。
- ・素晴らしいですね。
- ・新刊おめでとうございます。益々のご活躍を
- ・普通の固いコンサルではなくて、実践とハートの面での熱いコンサルが私達にとって非常にパワーとなっております。ありがとうございます。
- ・この度はおめでとうございます。本は週末に読み切り実践します。
人生のリスクヘッジは私にお任せ下さい。
- ・本、全力で読ませて頂きます。
- ・今後共上場に向けてお力をお貸し下さい。宜しく願います。
- ・また、情報交換させて下さい。
- ・コラボしましょう。

ティーシーコンサルティングへのご要望などお聞かせ下さい。

- ・新規開拓のポイントをまとめたセミナー。
- ・経営者の交流開催。
- ・これまでのノウハウをぜひご伝授下さい。
- ・お客様のご紹介、宜しくお願い致します。
- ・また参加できればと思います。
- ・自己啓発セミナーを体験してみたいです。
- ・宜しくお願い致します。
- ・より具体的なビジネスマッチングをやってほしい。
- ・何かございましたらまたご連絡下さい。
- ・またコンサルさせて下さい。
- ・顧客一杯紹介して下さい(笑)。
- ・未永くお付き合いを宜しくお願い致します。
- ・ビジネスマッチングに特に興味があります。
- ・今後とも私のクライアントを紹介致します。
- ・今後とも宜しくお願い致します。
- ・いつもお世話になっております。今後とも宜しくお願いいたします。